



Ausbildung zum agilen Vertriebscoach (zertifiziert)



Ausbildung zum agilen Vertriebscoach



Anerkannter
Bildungsurlaub

Lernen Sie, kompetent Kompetenzen zu coachen. Stärken Sie die Effektivität und Agilität im Vertrieb.

Werden Sie zum agilen Vertriebscoach. Entwickeln Sie Mitarbeiter im Service oder Sales kompetent und zielorientiert weiter.

Gerade in der sich immer stärker wandelnden modernen Arbeitswelt gilt es, die Innovationskraft in Unternehmen zu stärken. Fördern Sie dazu als Vertriebscoach die Leistungsträger und helfen Sie Vertriebskompetenzen in Organisationen aufzubauen und weiter zu entwickeln. Als erfolgreicher Coach sind enorm viele Facetten nötig, um in Unternehmen die Mitarbeiter im Service oder Sales wirklich voranzubringen. Es bedarf nicht nur mentaler, sondern natürlich auch strategischer Kompetenz. Aber auch in kommunikativer sowie in sozialer Hinsicht ist Verantwortlichkeit gefragt. Nicht zuletzt müssen Methoden entwickelt und ausgebaut werden.

»»



Ausbildung zum agilen Vertriebscoach

Module und Inhalte

1. Agiles Mindset und Skills

- Rolle und Selbstverständnis als agiler Sales Coach
- Grundlagen agile Sales verstehen
- Agiles Mindset entwickeln
- Kulturstile erkennen und den Kulturwandel initiieren
- Team Set up von agilen Teams gestalten
- Vertriebsstrategien und Kundenbindung
- Interaktive Ansätze

2. Kundenzentrierung und Coaching-Kompetenz

- Kundenfokus und Personas
- Customer Journeys
- Empathy Map
- Sales und Service Kriterien
- Sales-Coaching-Phasen und Methoden
- Coaching von Teams
- Retrospektiven
- Coaching Einzelner

3. Transformation gestalten

- Agile Frameworks und Methoden im Vertrieb einführen
- OKRs, Kanban
- Shopfloor, Strategie-Boards
- TPDCA-Zyklus, Design Thinking und Service Design Thinking
- Umgang mit Widerständen
- Transformation begleiten

Ziele der Ausbildung sind

- Kompetenzen als Vertriebscoach erwerben
- Agilität im Vertrieb zu stärken
- Agile Methoden und Frameworks für den Vertrieb (Service Design Thinking, Kanban, Shopfloor, agile Meetingformate)
- Coaching-Phasen und Methoden kennen und professionell anwenden
- Potenziale erkennen und stärken
- Entwicklung stufenweise ermöglichen
- Kulturwandel initiieren

Kontakt

Claudia Thonet
Agile Consulting GmbH



Büro Prenzlauer Berg:

Ahlbecker Straße 2
10437 Berlin

Telefon: 0179 3946791

E-Mail: info@claudiathonet.de

Website: <https://www.claudiathonet.de>